

## VIII Российско-Китайский форум «Business With China»: стратегии нового времени

30 мая

### Регистрация участников

#### Пленарное заседание «Российско-Китайская торговля в условиях глобализации»

Возможности и инструменты международной торговли, которые ранее были доступны только крупным игрокам, сегодня всё чаще применяются небольшими компаниями, делая их более независимыми и эффективными. В процесс глобализации вовлекается всё больше игроков, которые начинают влиять на тенденции и тренды международной торговли. Доступ к глобальным рынкам, в свою очередь, позволяет этим игрокам обеспечить долгосрочный рост бизнеса. Но как же протекает всеобщая глобализация? Как в этом общемировом процессе чувствуют себя российско-китайские торговые отношения? Что необходимо сделать, чтобы сделать свой бизнес глобальным?

#### Ключевые вопросы:

- Экспорт в Китай. Новые вызовы
- Особые экономические зоны, как драйверы роста Российско-Китайской трансграничной торговли
- Хеджирование валютных рисков и финансирование торговых сделок между Китаем и Россией
- Культурный код глобализации торговых отношений России и Китая
- Финансовые рычаги глобализации
- Глобализация идей и трендов - как новые продукты из Китая находят своих покупателей в России
- Управление рисками в российско-китайских инвестиционных проектах
- Новые модели сотрудничества с Китаем для российских предпринимателей и инвесторов
- Информация - ключ к глобальному развитию российско-китайской торговли

12.30 – 14.00

**Модератор:** Станислав Тен, генеральный директор KontinentGroup

#### Приглашенные спикеры:

- Михаил Мамонов, управляющий директор по организации международных проектов РЭЦ
- Г-н Юй Вэй, председатель правления EPINDUO
- Мамашова Айна, специалист по ВЭД компании JIULONGFU
- Алексей Маслов, профессор Факультета Мировой Экономики и Мировой Политики, Руководитель Школы Востоковедения НИУ ВШЭ
- Се Чжунминь, глава представительства Sinosure в РФ и СНГ
- Игорь Лебедев, партнёр КППМГ
- Г-н Фань Вэйго, директор Азиатского-Европейского бюро информационного Агентства Синьхуа
- Сергей Алмазов, генеральный директор МТТК "ДелАзия"
- Алексей Филиппов, генеральный директор GoodPrice Company

**По завершению сессии состоится торжественное подписание соглашений.**

Секция "Стратегии нового времени: лидерство в эпоху перемен"			15:00 –18:00
Импорт из Китая – 5 столпов успешной торговли	Экспорт в Китай – сделать невозможное и преуспеть	Логистика и финансы – лидерство на рынке B2B-услуг	
<ul style="list-style-type: none"> <li>○ Опыт работы на российском рынке или как китайской компании добиться успеха в работе с российскими партнёрами</li> <li>○ Выстраивание бесперебойной системы поставок, как фундамент для работы с КНР</li> <li>○ Проверка репутации деловых партнеров как элемент системы управления рисками</li> <li>○ Производство в Китае. Стратегия создания собственного производства без собственного бренда</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ Формирование профессионального отдела продаж в Китае - практика выхода на китайский рынок украинских кондитерских холдингов</li> <li>○ Технология продаж товаров на китайском рынке, когда их ещё там нет</li> <li>○ Причины неудач при выходе на китайский рынок</li> <li>○ Искусство заключения сделок с китайскими партнёрами</li> <li>○ Производство в Китае - продажи по всему миру - опыт российской компании на пути к глобализации</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ Сервис в стиле Digital, как лучшая практика работы с клиентами. Как выбрать самый лояльный и удобный банк</li> <li>○ Глубокая аналитика и выявления трендов – стратегия «Кто владеет информацией – владеет миром»</li> <li>○ Перспективы сервиса по перевозкам сборных грузов и товаров электронной торговли из Китая в РФ и Европу</li> </ul>	
<p><b>Модератор секции Импорт:</b> Сергей Алмазов, генеральный директор МТТК ДелАзия</p> <p><b>Модератор секции Экспорт:</b> Альфред Хамзин, управляющий партнёр VectorGroup</p> <p><b>Модератор секции Логистика и финансы:</b> Андрей Поскряков, профессиональный консультант, эксперт в сфере управления лояльностью</p> <p><b>Приглашенные спикеры:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Цзи Цзиньфен, генеральный директор ООО “Айтиэй”</li> <li>• Сергей Алмазов, генеральный директор МТТК ДелАзия</li> <li>• Ксения Реброва, менеджер, Форензик, Консультирование по управлению рисками</li> <li>• Артём Лылык, финансовый директор Asia Import Group</li> <li>• Mr. LIANG, Haoqi, Vice Consultant of BUREAU OF COMMERCE OF DONGGUAN CITY</li> <li>• Алексей Шевцов, руководитель китайского представительства VectorGroup</li> <li>• Владимир Марченко, член правления Русского клуба в Шанхае</li> <li>• Пол Кэрл, генеральный директор GIBRILATION</li> <li>• Илья Лихов, генеральный директор компании Neosun Energy</li> <li>• Артём Жулябин, генеральный представитель платформы FoodConnect в РФ</li> <li>• Алексеев Дмитрий, директор по развитию корпоративного бизнеса «БинБанк»</li> <li>• Жанна Мартынова, генеральный директор VVS</li> <li>• Артем Корсаков, заместитель директора по развитию перевозок мелких партий грузов РЖД-Логистика</li> </ul>			
<p>По итогам эксперт-сессии, участники узнают о 5 стратегиях лидерства при импорте из Китая, при экспорте в Китай и при оказании услуг на данном рынке. Опыт лучших компаний на VIII Российско-Китайском Форуме.</p>			
Закрытие первого дня Форума			

## 31 мая

### Бизнес-диалог «Финансовые инструменты для импорта и экспорта»

11.00 – 12.00

Сегодня на рынке существует огромное количество финансовых инструментов, призванных помочь участнику ВЭД выстроить эффективную бизнес-цепочку при импортных и экспортных поставках, расширить возможности и снизить издержки. Кроме того, тема финансирования и валютных расчётов всегда играла в деятельности участников ВЭД одну из важнейших ролей. В рамках бизнес-диалога, участники ВЭД и специалисты в области финансов обсудят острые вопросы трансграничных расчётов и финансирования поставок.

#### Ключевые вопросы:

- Как легально оптимизировать налогообложение, учитывая законодательство о КИК?
- Как финансовые инструменты помогают увеличить долю рынка?
- Разрешение экономических споров, вытекающих из договоров поставки в международных коммерческих арбитражах с участием нерезидентов
- Опыт Societe Generale в содействии китайско-российским экономическим потокам

**Модератор:** Александр Молотников, председатель правления РКЮО

#### Приглашенные спикеры:

- Степанищева Ксения Юрьевна, старший юрист практики корпоративного права и M&A в московском офисе Фирмы «Lidings»
- Смирнова Татьяна, заместитель руководителя Московского представительства Финансового ателье «GrottBjorn»
- Алексей Кравцов, член Общественного совета при ФССП, президент Союза Третейских судов, председатель Арбитражного Третейского суда города Москвы
- Франсуа Розики, старший Вице-президент, Росбанк

### Экспертная сессия «Логистика импортных и экспортных поставок/сессия»

12.30 – 14.00

Логистика международных поставок – это либо конкурентное преимущество участника ВЭД, либо его слабая сторона. Бесперебойность поставок, оптимизация издержек и сроков, грамотная подготовка к таможенному оформлению – всё это неотъемлемая часть международного бизнеса. В рамках сессии эксперты рынка международной логистики расскажут о том, как развивается рынок и какие новые возможности сегодня могут получить импортёры и экспортёры, заинтересованные в повышении эффективности своего бизнеса.

#### Ключевые вопросы:

- Актуальное состояние рынка комплексных логистических услуг в сегменте мультимодальных перевозок из ЮВА в РФ
- Особенности доставки сборных грузов из Китая в Россию
- Опыт формирования и запуска экспортных железнодорожных поставок в Китай
- Как выбрать правильного экспедитора при организации поставок из Китая?
- Новые возможности для выстраивания экспортной логистики с использованием бондовых зон

**Модератор:** Владимир Марченко, председатель Русского клуба в Шанхае

#### Приглашенные спикеры:

- Караваева Валерия, начальник департамента мультимодальных перевозок Транспорт

<p>девелопмент групп</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Денис Мазурин, директор по развитию бизнеса АО «РЖД-Логистика»</li> <li>• Павел Масленников, директор по маркетингу Транспортно-экспедиционная компания TRASCO</li> <li>• Альфред Хамзин, управляющий партнер VectorGroup</li> <li>• Маргарита Федотова, вице-президент РАСПП</li> </ul>	
<p align="center"><b>Конференция "Выход российских продуктов на китайский рынок"</b></p> <p>В последнее время наблюдается тенденция внимания российских экспортно-ориентированных компаний к китайскому рынку. И это неслучайно. Невероятный по своим размерам потребительский рынок, отчётливая тенденция наращивания импорта, а также девальвация рубля в совокупности сформировали нужную конъюнктуру. Но выйти на китайский рынок при глобальной конкуренции с поставщиками из Европы, США, Азии – это не самая простая задача. В рамках данного мероприятия участники обсудят реальный опыт работы на китайском рынке, настройки каналов сбыта, работы с китайскими дистрибьюторами и сетями.</p> <p><b>Ключевые вопросы:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Процедура ввоза продуктов питания на территорию КНР: сертификация, квоты и ЗСТ</li> <li>• O2O-модель продажи товаров в Китае - опыт платформы EPINDUO</li> <li>• Культурный аспект выхода на китайский рынок или как покорить сердца китайских потребителей</li> <li>• Электронная торговля, как ключ к рынку КНР</li> <li>• Практика вывоза российских продуктов питания на китайский рынок</li> <li>• O2O-модель поиска дистрибьюторов на территории Китая</li> <li>• Работа с Китаем глазами юриста: «Южные стены» и как их обойти</li> <li>• Искусство заключения сделок с китайскими партнёрами</li> </ul> <p><b>Модератор:</b> Альфред Хамзин, Управляющий партнер Vector Group of Companies</p> <p><b>Приглашенные спикеры:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Сюмер Палкин, заместитель генерального директора по ВЭД Карачинский источник, ex-работник Торгового Представительства РФ в Пекине</li> <li>• Тенсяо Чжао, ex-генеральный представитель в РФ Alpha&amp;Omega Group</li> <li>• Алексей Шевцов, руководитель китайского представительства VectorGroup</li> <li>• Максим Спасский, генеральный директор ASIA SMM</li> <li>• Юй Вэй, председатель правления EPINDUO</li> <li>• Альфред Хамзин, управляющий партнер VectorGroup</li> <li>• Александр Зайнигабдинов, генеральный директор консалтинговой группы ОКНО В КИТАЙ</li> <li>• Пол Кэрл, генеральный директор GIBRILATION</li> </ul>	<p align="center">15.00 – 18.00</p>